

## تأثیر تجربه برنده بر شخصیت برنده و شخصیت مشتریان با در نظر

### داشتن نقش پرستیز برنده، اعتماد برنده و رضایت مشتریان

#### (مشتریان شرکت خودروسازی زامیاد- برند ایویکو)

هادی نوروزی<sup>۱</sup>، دکتر رضا مقدم<sup>۲\*</sup>

۱- گروه مدیریت، واحد بوئین زهرا، دانشگاه آزاد اسلامی، بوئین زهرا، ایران

۲\*- گروه مدیریت، واحد بوئین زهرا، دانشگاه آزاد اسلامی، بوئین زهرا، ایران نویسنده عهده دار مکاتبات

چکیده:

هدف اصلی این تحقیق بررسی تأثیر تجربه برنده بر وفاداری رفتاری و نگرشی مشتریان با در نظر داشتن نقش پرستیز برنده، اعتماد برنده و رضایت مشتریان در مشتریان شرکت خودروسازی زامیاد برند ایویکو می باشد . این پژوهش، از نظر هدف در زمرة پژوهش‌های کاربردی قرار می گیرد و از نظر نحوه گردآوری داده‌ها، تحقیقی توصیفی پیمایشی است. جامعه آماری این تحقیق شامل مشتریان شرکت خودروسازی زامیاد برند ایویکو می باشد. حجم جامعه آماری این تحقیق نامحدود می باشد. روش نمونه گیری که در این تحقیق مورد استفاده قرار گرفته، نمونه گیری آسان و در دسترس می باشد. از طریق فرمول کوکران حجم نمونه ۳۸۴ نفر برآورد می شود.داده های گردآوری شده از طریق نرم افزار SPSS و Smart-PLS مورد تحلیل قرار گرفتند و با کمک مدلسازی معادلات ساختاری فرضیه های تحقیق بررسی شدند. نتایج به دست آمده از تحقیق نشان داد؛ تجربه برنده پرستیز برنده، شخصیت برنده پرستیز برنده، شخصیت برنده اعتماد برنده، پرستیز برنده رضایت مشتری، اعتماد برنده رضایت مشتری، اعتماد برنده وفاداری رفتاری مشتری، رضایت مشتری وفاداری نگرشی مشتری، وفاداری نگرشی بر وفاداری رفتاری مشتری و در نهایت رضایت مشتری بر وفاداری رفتاری مشتری تأثیر معناداری دارد.

**واژه های کلیدی :** اعتماد برنده ، پرستیز برنده ، رضایت مشتریان ، شخصیت برنده ، تجربه برنده ، وفاداری نگرشی ، وفاداری رفتاری