



## استارتاپ و عوامل موفقیت آن در جهان و ایران

رقیه ساعدی<sup>۱</sup>، نازنین حبیبی<sup>۲</sup>، سید مهدی سادات رسول<sup>۳</sup>

۱- دانشجوی کارشناسی ارشد، مدیریت صنعتی، دانشکده مدیریت، دانشگاه خوارزمی تهران

۲- دانشجوی کارشناسی ارشد، مدیریت صنعتی، دانشکده مدیریت، دانشگاه خوارزمی تهران

۳- عضو هیئت علمی گروه مدیریت فناوری اطلاعات، دانشکده مدیریت، دانشگاه خوارزمی، تهران، ایران

### چکیده

استارتاپ موضوعی جهانی است. از آنجایی که استارتاپ یا کسبوکار نوپا منجر به رشد اقتصادی می‌شود، ما نیاز به استارتاپ‌های موفق‌تر داریم تا با شکست‌های کمتر، اقتصاد و منابع ارزشمند را حفظ کنند. در این صورت اگر بدانیم که چگونه کسبوکارهای نوپا موفق می‌شوند، قادر به افزایش نسبت موفقیت به شکست می‌شویم. نگاهی عمیق‌تر به استارتاپ‌ها و عوامل موفقیت آن‌ها نه تنها به کارآفرینان کمک می‌کند تا دستورالعمل مناسب برای موفقیت خود را برای راهاندازی آن‌ها ایجاد کنند، بلکه همچنین به سرمایه‌گذاران کمک می‌کند تا سرمایه‌گذاری‌های آینده را آغاز کنند. با در نظر گرفتن اهمیت رشد اقتصادی از سوی استارتاپ‌ها، درک موفقیت تجاري در مقابل شکست، مسئله مهمی در کشورهای در حال توسعه است. توجه بیشتر به استارتاپ‌ها و کمک به توسعه و ارتقاء توانمندی آن‌ها، باهدف رهایی از فروش منابع طبیعی کشورمان و حرکت به سمت توسعه، بیش از پیش ضرورت می‌باشد. با توجه به اهمیت استارتاپ‌ها در جهت حفظ سرمایه‌های ملی، پرداختن به کسبوکارهای نوپا و بررسی موفقیت آن‌ها با توجه به سرمایه‌گذاری‌های مالی و انسانی، ضروری به نظر می‌رسد. در پژوهش حاضر با اشاره به مفهوم استارتاپ، ابتدا به تعریف استارتاپ، اهمیت استارتاپ در اقتصاد کشور، چرخه حیات استارتاپ، چالش‌های استارتاپ و نحوه تأمین مالی می‌پردازیم. در ادامه به طور خلاصه عوامل موفقیت استارتاپ‌ها و عوامل شکست آن‌ها را مورد بررسی قرار می‌دهیم.

**کلمات کلیدی:** استارتاپ، موفقیت استارتاپ، کسبوکار نوپا، شکست استارتاپ

### ۱. مقدمه

آغاز فعالیت و رشد شرکت‌های نوپا در چند سال اخیر شدت گرفت و اگر در اوایل دهه ۲۰۰۰ میلادی فقط متخصصین حوزه‌ها از این شرکت‌ها اطلاع داشتند، این روزها تمامی آحاد مردم نه تنها شناخت کامل بلکه پیگیر جدیدترین محصولات و خدمات و نوآوری‌های آن‌ها در حوزه موردنیازشان هستند. امروزه شرکت‌های استارتاپی به عنوان موتور

<sup>1</sup> Corresponding author: Roghayeh Saedi  
Email: negarsaedi73@gmail.com